



ARTS, LETTRES, LANGUES

Licence professionnelle Développement à l'international des PME et ETI

Métiers du commerce international

**Niveau d'étude
visé**
BAC +3**ECTS**
180 crédits**Durée**
1 an**Composante(s)**
Scolarité, UFR
Langues et
Civilisations**Langue(s)
d'enseignement**
Français

Parcours proposés

- Licence professionnelle Développement à l'international des PME et E.T.I.

Présentation

Conduire le développement international des PME

La licence professionnelle est issue d'un triple partenariat entre l'université Bordeaux Montaigne, le Lycée Nicolas Brémontier et les professionnels aquitains. Elle est le résultat d'une collaboration étroite entre le monde de la formation et le monde professionnel. Cette licence professionnelle a pour objectif de former des cadres commerciaux intermédiaires capables de mettre en place et de conduire le développement international des PME

Une licence professionnelle alliant formation académique et savoir-faire professionnels

La licence professionnelle est encadrée par une équipe formée d'enseignants (universitaires, en lien avec le Département de Langues Etrangères Appliquées, auquel est rattachée la Licence, d'enseignants du secondaire spécialistes de l'entreprise), et de professionnels associés, afin de proposer une formation de haut niveau, aussi bien

théorique que pratique, dans le domaine du développement international des PME-PMI.

Elle a bénéficié dès sa création en 2005 de la participation active du milieu professionnel et des Conseillers du Commerce Extérieur en particulier. Chaque année, ils organisent « le Grand Prix Export » au cours duquel les étudiants se voient décerner divers titres. En juin 2012, deux étudiants diplômés de la Licence Professionnelle ont vu leur mission professionnelle en PME ou PMI récompensée par ces Prix : Emilie Costedoat a reçu le grand prix Export et Alexandre Molinier a été le lauréat du Trophée de l'Export.

En matière pédagogique, les intervenants professionnels participent directement à la formation en prenant en charge des cours de spécialité, soit plus d'un tiers des heures d'enseignement. Ils participent à l'évaluation finale des étudiants et à l'attribution du diplôme.

Objectifs

L'ouverture internationale et l'ancrage régional

Les années de fonctionnement de la Licence ont permis de pérenniser des accords de coopération avec le monde professionnel et de participer à des actions de valorisation de la formation : sélection de marché, mise place d'outils de prospection, prospection électronique et téléphonique, recherche d'agents, création d'un réseau de distributeurs, recherche et mise en œuvre de dispositifs de soutien à



l'export, préparation et suivi de salon, conférences sur les marchés étrangers de professionnels et de Conseillers du Commerce Extérieur de la France.

La licence professionnelle bénéficie notamment du soutien actif de la DIRECCTE - Division Internationale des Entreprises - afin de faciliter la mise en relation des entreprises et des étudiants dans le cadre du **dispositif VIE** : Volontariat International en Entreprise.

Les + de la formation

Les partenariats et réseaux en appui à la formation

Plusieurs organismes et associations professionnelles apportent un appui actif à cette formation et sont largement impliqués dans son élaboration et son évolution : le Comité Régional Aquitain des Conseillers du Commerce Extérieur de la France, l'UIMM (Union des Industries des Métiers de la Métallurgie), la Chambre de commerce et d'industrie de Bordeaux, la Chambre Régionale des Métiers d'Aquitaine, la DIRECCTE, le Club des entreprises Sud Gironde, le Medef Gironde, le Syndicat Viticole de Cadillac, le Groupement interprofessionnel des industries pharmaceutiques et de santé du Sud Ouest.

De même, la licence professionnelle bénéficie du soutien d'entreprises partenaires telle Balguerie, Gascogne Paper.

En outre, le Conseil de Perfectionnement constitué d'enseignants universitaires et de professionnels est chargé de faire évoluer les contenus pédagogiques et la mise en relation avec les milieux socioprofessionnels.

Organisation

Organisation

Les étudiants sont formés dans les domaines de la stratégie commerciale et du marketing, et surtout dans celui de la prospection et de la négociation internationale. Ils doivent être en mesure de s'appuyer sur les outils issus des

technologies de l'information et de la communication pour rendre plus accessibles aux PME les différents moyens de l'action commerciale internationale. L'acquisition d'une expérience professionnelle relève d'un projet tutoré et d'un stage en entreprise. Ils doivent permettre aux étudiants de confronter rapidement les connaissances acquises avec les réalités du terrain et consolider ainsi de véritables compétences professionnelles.

Modalités d'évaluation des connaissances et compétences (MECC)

Comprendre les modalités de contrôle des connaissances :

[cliquez ici](#)

[MECC](#) [Licence professionnelle](#) [Développement à l'international des PME et ETI](#)

Ouvert en alternance

Formation en alternance :

La formation est également organisée en contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation.

Contact : [CFA Bordeaux Montaigne](#)

[Se renseigner sur le CFA Bordeaux Montaigne](#)

Admission

Conditions d'admission

- * Admission sur dossier et entretien avec un jury.
- * Etre titulaire de l'un des titres suivants : Licence 2 (DEUG) ou équivalent (120 ECTS), DEUST, DUT, BTS.



- * Pratique de deux langues étrangères, dont obligatoirement l'anglais.

pour une VAE (validation des acquis de l'expérience) ou une VAP (validation des acquis professionnels).

Comment constituer un dossier de candidature ?

Étudiants sur titres étrangers hors Union Européenne :

dates et procédures spécifiques : [en savoir +](#)

La maîtrise de la langue française, niveau B2, est requise pour les étudiants étrangers.

Pour les autres candidats :

- * Étudiants sur titres étrangers de l'Union Européenne : [connexion](#)
- * Étudiants sur titres français : [connexion](#)

Niveau d'entrée obligatoire : Non

Pré-requis obligatoires

Formation initiale : étudiants titulaires d'une L2 ou d'un diplôme de niveau BAC+2.

Toute personne intéressée par cette formation en alternance doit s'adresser pour premier contact à l'université Bordeaux Montaigne.

Les étudiants et personnel d'entreprise doivent attester de la **pratique de 2 langues étrangères** dont l'anglais obligatoirement.

Présélection sur dossier (cursus de formation, expérience professionnelle, niveau de langues).

Admission définitive : après entretien individuel en plusieurs langues (maîtrise du français et de l'anglais obligatoires).

VAE

La formation s'adresse à toute personne ayant arrêté ses études. Elle prévoit un jury et une commission de sélection

Et après

Référentiel ROME : D1401 : Assistanat commercial, N1202 : Gestion des opérations de circulation internationale des marchandises, M1707 : Stratégie commerciale

Savoir-faire et compétences

La licence professionnelle apporte ainsi :

- * **des compétences générales** en développement international, garantissant le niveau de polyvalence et d'adaptabilité nécessaire pour travailler en PME, elle offre la possibilité de gérer les différentes dimensions d'un projet de développement export, notamment dans ses aspects commerciaux, mais aussi technique et financier. L'étudiant doit notamment être en mesure de tirer parti du dispositif de soutien aux exportateurs (Cap à l'Export) pour aider la PME dans la réalisation de ses projets,
- * **des compétences spécialisées** dans le domaine de la prospection et de la négociation / vente en langue étrangère, le futur employeur devant disposer d'un professionnel capable de détecter et de concrétiser efficacement des opportunités d'affaires, en marchés solvables pour l'entreprise. La licence intègre ainsi l'approche multiculturelle des marchés pour lui permettre d'adapter sa démarche professionnelle aux particularités du marché ciblé. Pour cela, l'université de Bordeaux Montaigne favorise l'apprentissage des langues avec plus vingt langues au choix (espagnol, italien, allemand, portugais, brésilien, arabe, russe, coréen, japonais, chinois, catalan, basque, grec moderne, roumain, hongrois, polonais, turc, tchèque, suédois, serbo-croate).

Insertion professionnelle des diplômé-es



Les diplômés accèdent de manière privilégiée à des postes de commerciaux – export et doivent être en mesure d'évoluer vers des postes d'encadrement au sein d'entreprises aux structures déjà plus développées. Les métiers visés sont :

- * Commercial export
- * Responsable export
- * Acheteur international
- * Chef de zone export
- * Directeur de structures délocalisées.

Les entreprises PME concernées couvriront aussi bien le secteur primaire : agricole en particulier, qu'industriel ou tertiaire, y compris les entreprises intervenant comme intermédiaires commerciaux dans les échanges internationaux ou comme prestataires de service.

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Issiaka Doumbia

✉ Issiaka.Doumbia@u-bordeaux-montaigne.fr

Contact administratif

Bureau des licences PME ETI (LPro)

✉ licence-langues-PMEPMI@u-bordeaux-montaigne.fr

Lieu(x)

📍 Bordeaux et agglomération



Programme

Licence professionnelle Développement à l'international des PME et E.T.I.

Semestre 5 licence Développement à l'international des PME

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Stratégie internationale	UE				6
Environnement macroéconomique et géopolitique	ECUE				2
Découverte de l'international : Jeux d'entreprise	ECUE				2
Marketing international	ECUE				2
Gestion des réseaux commerciaux à l'international	UE				6
Management interculturel	ECUE				2
Distribution	ECUE				3
Approche de marchés spécifiques	ECUE				1
Négociations internationales	UE				6
Achat international	ECUE				1
Droit international	ECUE				2
Techniques de vente en LVE	ECUE				3
Gestion de l'export	UE				6
Logistique export	ECUE				3
Gestion des risques	ECUE				3
Communication en langue étrangère	UE				6
Langues	Choix				3
LV2 - Espagnol	ECUE				3
Coréen S5	ECUE		24h		3
Coréen intermédiaire B1 semestre 5	Niveau				
Coréen consolidation A2 semestre 5	Niveau				
Coréen débutant A1 semestre 5	Niveau				
Russe S5	ECUE				
Russe consolidation A2 semestre 5	Niveau				
Russe intermédiaire B1 semestre 5	Niveau				
Russe avancé B2 semestre 5	Niveau				
Russe débutant A1 semestre 5	Niveau				
Allemand S5	ECUE				
Allemand consolidation A2 semestre 5	Niveau				
Allemand avancé B2 semestre 5	Niveau				
Allemand expert C1 semestre 5	Niveau				
Allemand débutant A1 semestre 5	Niveau				
Allemand intermédiaire B1 semestre 5	Niveau				
Chinois S5	ECUE		24h		3



Chinois consolidation A2 semestre 5	Niveau	
Chinois intermédiaire B1 semestre 5	Niveau	
Chinois débutant A1 semestre 5	Niveau	
Portugais S5	ECUE	
Portugais avancé B2 semestre 5	Niveau	
Portugais consolidation A2 semestre 5	Niveau	
Portugais intermédiaire B1 semestre 5	Niveau	
Portugais débutant A1 semestre 5	Niveau	
Arabe S5	ECUE	
Arabe débutant A1 semestre 5	Niveau	
Arabe intermédiaire B1 semestre 5	Niveau	
Arabe consolidation A2 semestre 5	Niveau	
Arabe avancé B2 semestre 5	Niveau	
Italien S5	ECUE	
Italien intermédiaire B1 semestre 5	Niveau	
Italien avancé B2 semestre 5	Niveau	
Italien consolidation A2 semestre 5	Niveau	
Italien débutant A1 semestre 5	Niveau	
Italien expert C1 semestre 5	Niveau	
Japonais S5	ECUE	24h
Japonais débutant A1 semestre 5	Niveau	
Japonais consolidation A2 semestre 5	Niveau	
Japonais intermédiaire B2 semestre 5	Niveau	
Japonais intermédiaire B1 semestre 5	Niveau	
Anglais	ECUE	3

Semestre 6 licence Développement à l'international des PME

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Professionnalisation et stage	UE				18
Stage	ECUE				14
Méthodologie	ECUE				4
Projet tutoré	UE				12
Conduite de projet professionnel 1 : méthodologie	ECUE				8
Conduite de projet professionnel 2 : communication	ECUE				2
Conduite de projet professionnel 2 : application prof. bur	ECUE				2