




Les financements de l'urbanisme négocié

 **ECTS**
1 crédits

 **Code Apogée**
4MTUM32

 **Composante(s)**
UFR Sciences
des Territoires
et de la
Communication

 **Période de
l'année**
Semestre 4

En bref

- > **Mobilité d'études:** Non
- > **Accessible à distance:** Non

Présentation

Description

A partir de projets réels, cet atelier d'initiation vise à appréhender les points de négociation du projet et à en déterminer les points négociables pour produire des valeurs diverses (économiques, sociétales...). Il amène à la compréhension des logiques nouvelles de pilotage de projet, de recherche de financements différents, les partenariats d'objectifs, de moyens, les financements sur résultats ou les coûts évités.

Objectifs

- * Développer l'agilité nécessaire aux futurs chefs de projets face à des financeurs, des habitants, des investisseurs ;
- * Doter les urbanistes d'une aptitude à la négociation financière ;
- * Intégrer dès le début du projet une optimisation potentielle des coûts.

Heures d'enseignement

Les financements de l'urbanisme négocié - CM

Cours Magistral

15h